



Es ist unsere Aufgabe das Ansehen und die Originalität Ihrer Firma im Internet wiederzugeben!

Falls Sie eine institutionelle und ganz professionelle Lösung suchen, „Egebilgi“ erwartet Sie um langlebige und qualitative Arbeiten ins Leben zu rufen.

Überlassen Sie Ihre Arbeit nicht dem Glück!

Unser Name lautet Qualität!

Viele hochqualitative Firmen, die jeweils in ihrem Sektor führend sind, haben bei den institutionellen Internetlösungen sich für „Egebilgi“ entschieden.

Wir sind an der Schnittstelle des Trios „Kosten – Qualität – Zeit“

 İzeltaş El Aletleri A.Ş.	 ECA Armatür & Valfsel A.Ş.	 Mopak Kağıt Karton San.Tic.A.Ş.
 Arkas Otomotiv Servis ve Ticaret A.Ş.	 Egeseramik A.Ş.	 Egevitrifiye A.Ş.
 Verde Zeytinyağları A.Ş.	 Beşer Balata A.Ş.	 Tirsan Kardan A.Ş.
 Sesli Tekstil A.Ş.	 Dönmez Debriyaj A.Ş.	 Tokular Otomotiv A.Ş.
 Btm Polpan A.Ş.	 Orion Eğitim Vakfı	 Viking Temizlik A.Ş.



## **WER SIND WIR?**

„Egebilgi Informatik Dienstleistungen“ hat im Jahr 1998 ihre Tätigkeit aufgenommen, um die Bedürfnisse des Sektors zu erfüllen und im Jahr 2003 wurde die Firmenbezeichnung als Resultat der Wachstumskurve auf dem Gebiet der Informatiktechnologien als „**Egebilgi İletişim Bilişim Yazılım San. Tic. Ltd. Şti.**“ (**Egebilgi Kommunikation, Informatik Software Industrie und Handels GmbH**) geändert.

Unsere Firma, die bezüglich Software ihre Forschungs- und Entwicklungsarbeiten fortsetzt, verfolgt ihre Ziele mit ihren Mitarbeitern, die die MCAD, MCSE, MCTS, MCSA, MCP Zertifikate besitzen.

### **Unsere Firma ist Mitglied des „YASAD“ (Verein der Software-Industriellen)**

Wir bieten Web-basierte Lösungen und Anwendungen an, damit der Verkauf, Marketing und die Produktion unserer Kunden effizienter werden.

Wir verschaffen auf dem Mitbewerbermarkt Vorteile, in dem wir die Handlungsauffassung unserer Kunden im realen Leben, in die digitale Plattform übertragen.

„Egebilgi“, die im Informatiksektor ihre Dienstleistungen erbringt, ist die Arbeitskraft des Sektors, die sich 100% Kundenzufriedenheit zum Grundsatz erkoren hat.



## Unsere Dienstleistungen

### Web Design und Programmierung:

„Egebilgi“ bereitet in den Web Design Projekten, die sie erstellt, die Einheit und das Ansehen der Firma in den Designelementen, die sie benutzt, in verschiedenen Kompositionen vor.

Beim Web Design sorgt sie mit den neuen Such-Speicher-Technologien (PageRank™, AdWords™) dafür, dass Ihre Site bekannt wird. Das Design wird entsprechend den W3C Standards erstellt. Kurz gesagt; diese Themen werden durch verschiedene Siebe gefiltert und das Projekt erst dann an die Firma geliefert. Die Webdesignpreise der „Egebilgi“ sind weitaus geringer als das Budget, das Ihre Firma für dieses Projekt bereitstellt. Wir möchten, dass Sie sich bei unseren Referenzen über uns erkundigen.

### B2B (Business to Business)

ist der Arbeitsprozess, der als Resultat davon entsteht, dass das reale Handelsmodell, worin die Institutionen an verschiedene Institutionen ihre Produkte und Dienstleistungen verkaufen, eins zu eins auf das Netz reflektiert wird.

Das B2B Modell hat im Laufe der Zeit verschiedene Phasen durchlaufen und ist in der Gegenwart zu einem digitalen Medium geworden, wo nicht nur Produkte und Dienstleistungen verkauft werden, sondern die Institutionen ihre eigenen Händlernetze aufbauen und verfolgen und die Händler für die Produkte und Dienstleistungen, die sie erworben haben, detaillierte Informationen bezüglich der Rechnungen, Position der Lieferung und Einzelheiten der Bestellung in den chiffrierten Bereichen, die Ihnen gehören, leicht erhalten und als Bericht erstellen können.

Die B2B Anwendungen, deren Funktionalität in unserem Land erst in den letzten Jahren bemerkt wurde, sind wegen der Minimierung der unsichtbaren Verkaufskosten und Zeitersparnis für Ihre Firma, zu einem ernstzunehmenden Arbeitsmodell geworden.

### Eigenschaften

*1. Es wird eine Anpassung zu firmeninternen Buchhaltung und ERP Anwendungen hergestellt.*

Somit kann man über diese Web-basierte Anwendung bei Händlern Bestellungen aufgeben, die laufenden Bewegungen aufrufen, Vorratbestände überwachen, Produktlieferungen kontrollieren.

*2. Flexibilität bei Operationen gegenüber Firmen, die Produkte oder Dienstleistungen außerhalb der Standards anbieten.*

Die hervorstechendste Eigenschaft des Web-basierten Händlersystems ist es für Firmen, die spezielle Produkte oder Dienstleistungen anbieten, besondere Codierungen vergeben und somit entsprechend den E-Handelsprozessen, in einer flexiblen Struktur arbeiten zu können. Somit können bei Händleraktivitäten nur die für die jeweilige Firma geltenden Regeln unverändert auf dem Web-basierten System benutzt werden.

### *3. Lösungen, die bei schneller Anpassung und Anwendung gegenüber den Konkurrenten Unterschiede erzeugen*

Die strategischen Anwendungen, die die Unternehmen gegenüber ihren Konkurrenten unternehmen, werden durch das Web-basierte Händlersystem unterstützt. Die Anpassung von unterschiedlichen Preispolitiken, Skonto, Fristlösungen, Kampagne-Variablen an das System erfolgt im Vergleich zu den Anwendungen, die außerhalb vom Web liegen, viel schneller.

### *4. Leistet volle Unterstützung beim Wettbewerb mit Ihren Konkurrenten*

Die Web-basierten Händlerintegrationen sind im Vergleich zu den anderen Systemen viel wirtschaftlichere Lösungen. Sie sind mit einem kleinen Anteil des Budgets, was das Unternehmen für diese Operation bereitgestellt hat, zu realisieren.

## **E-Tourismus Anwendung**

### *1. Die gesamte Leitung an einem Panel*

In diesem System können die Preise der Hotels im gesamten Gebiet und den Untergebieten für die entsprechenden Perioden eingegeben und somit an den Endkunden Web-basierter Verkauf durchgeführt werden.

### *2. Zentrale Datenbank der Tourismusfirmen, deren Agenturen sich an verschiedenen Standorten befinden.*

Das System, entwickelt mit Web-Services, wobei das Hotelverwaltungssystem mehrere Nutzer und mehrere Standorte unterstützt, ist schnell und sicher.

### *3. Frühreservierung (EBD), Stop Sale, Release Date, Tagesaktionen und viele weiteren Verwaltungseigenschaften*

Die Zimmer- und Bettenverkäufe der Agenturen bezüglich der Hotels, können wegen den Parametern, die sich je nach Periode oder augenblicklich ändern können, Unterschiede aufweisen. In solchen Fällen ist es für die schnelle Anpassung sehr wichtig, dass das E-Handelsystem im Web aktuell ist. Vom Leitungspanel mit Web-Integration, können mit einem Zug die aktuellen Daten an Ihre Kunden übertragen werden und das heißt, dass Sie Ihre Kunden schneller erreichen als die Konkurrenz.



*4. Ihr Kunde wünscht niedrige Preise, volle Integration mit dem richtigen Angebot und Zahlungsmöglichkeiten.*

Für Ihre ausländischen Gäste die Möglichkeit mit fremder Währung zu bezahlen. Paypal oder 3D Secure Integration; und das wichtigste für Ihre E-Handelsseite ist die Präsentation jedes Hotels, die die richtigen Informationen beinhaltet. Sie können mit einem Klick vom Leitungspanel aus die aktuellen Informationen hinzufügen.

### **B2C (Business to Consumer)**

ist der Arbeitsprozess, der als Resultat davon entsteht, dass das reale Handelsmodell, worin die Firmen den Verkauf ihrer Produkte und Dienstleistungen an ihre Kunden und an angeschlossene Netze (Network), eins zu eins reflektieren. Der Umstand, dass der Wettbewerb und der Verbrauch sehr schnell ablaufen, hat dazu geführt, dass die gegenwärtigen Arbeitsmodelle auf das Netz übertragen werden und das brachte in einem richtigen Verhältnis zur Geschwindigkeit des Wettbewerbs, den B2C Prozess hervor. Grundsätzlich gibt es nur geringe Unterschiede zum B2B. Der größte strukturelle Unterschied zum B2B ist, dass bei B2C alle Nutzer Kandidaten für den Erwerb von Produkten und Dienstleistungen sind und ein Potential bilden.

### **Spezielle Software Dienstleistungen**

Für das von Ihrer Firma benötigte spezielle Programm übernimmt „Egebilgi“ die Projektierung, Codierung, die Anpassung an die Infrastruktur Ihres bestehenden Systems und stellt Ihnen ständig Unterstützung und Beratung zur Verfügung.

### **C2C (Consumer to Consumer )**

Es ist eine Einkaufsplattform, wo die Benutzer an andere Benutzer, Produkte und Dienstleistungen verkaufen.

Die Benutzer können für die Produkte, die sie zum Verkauf anbieten, die Angebotsfristen, Reservierungspreise, den Betrag für Preiserhöhung bestimmen und den Verkauf starten. Diejenigen, die das Produkt erwerben möchten, können ihre Angebote dem Mindesterhöhungssatz entsprechend oder nach belieben erhöhen und sich am Kauf beteiligen. Außerdem können die Benutzer Kommentare über die Verkäufer einsehen oder Kommentare hinzufügen.

Für die Benutzer bestehen auch die Möglichkeiten Anzeigen aufzugeben oder Tauschgeschäfte durchzuführen.



### 360 Grad virtuelle Tour ( 360 Grad Raumaufnahme )

Virtuelle Tour ist ein Werbeprodukt, das durch die Montage von panoramischen Fotos entsteht. Durch anschließende Anwendung von mancher Software an dieser Arbeit, wird ein globales Aussehen erhalten und somit erreicht man, dass sich der Betrachter wie in einem Raum fühlt. Das ist eine Alternative in der Werbung, die in den letzten Jahren immer mehr eingesetzt wird.

**Manche Punkte, die während der Projektphase beachtet werden müssen:**

1. Wir empfehlen Ihnen unbedingt, dass Sie sich frühere Arbeiten der Firma, die Ihr Projekt vorbereiten wird, ansehen.
2. So wie es wichtig ist, Aufnahmen mit 360 Grad zu machen, sind die Navigation-Tools und die Vor-Speicher-Bereiche, die für die Präsentation vorbereitet werden, genauso wichtig. Es ist notwendig, auf diese Punkte, die die Preise unmittelbar beeinflussen, zu achten. Um zu sehen wie günstig das Projekt ist, reicht es, sich den Preis anzusehen.
3. Falls am Projekt Aktualisierungen vorgesehen sind, achten Sie bitte darauf, dass Kundendienst existiert.
4. Kurz gesagt; vergessen Sie bitte nicht, dass es für das Ergebnis dese Projektes sehr wichtig ist, dass Sie die technische und strukturelle Eignung der Firma, die für Sie oder für Ihr Produkt werben wird, kontrollieren.